

物业公司前往市内兄弟单位参观学习交流



9月30日，为提高物业服务品质，开拓员工视野，增强创新理念，学习借鉴先进物业企业服务管理经验，物业孙经理组织公司有关管理和技术人员20多人，对市内周边几家口碑良好的小区进行了参观学习和交流。



参观的第一站来到了龙鼎物业管辖的项目西山华府，物业总经理李经理带领同事们参观了园区环境、地下车库、客户服务中心等区域，小区内整洁的园区环境、高标准员工行为规范等给同事们留下了深刻的印象，也让大家感受到了市A级物业服务的魅力。



参观园区后，同事们与龙鼎物业同行人员就人员设置、基础服务、社区经营、创新服务等方面进行了座谈交流。



西山华府短暂的座谈后，同事们又马不停蹄的来到了第二站，山西滨汾物业集团有限公司朔州分公司管辖的公园壹号，参观人员对小



区和硬件设施、精细化的服务标准，为业主制定的个性化便民服务等，这些都给同事们带来很大的启发和思考。



为了让同事们短时间见识更多小区，接近傍晚时分，孙经理又安排继续行驶到第三站御龙苑小区，参观了小区的特色监控系统。

通过此次参观学习交流活动，同事们学习了兄弟单位丰富的物业服务经验和先进的管理理念，同时也看到了与优秀管理同行的差距，为我们今后的物业服务工作指引了方向、坚定了信心。

(物业公司 冯飞)

天然冰雕 源于华源生态园

冰雕，是一种以冰为主要材料而雕刻的艺术形式。在大众印象中，要想目睹冰雕风采需等到寒风凛冽、大地雪白的冬季。然而，一场秋日的天然冰雕，正在华源生态园前绽放。

图一：落叶与冰水的完美结合，不正是秋冬两季的完美交替吗？



图二：冰霜压绿植，绿植挺且直。



图三：塞北风光，源于华源生态园。



图四：来自大自然的馈赠，大珠小珠落玉盘。



(房产公司 韩杰)



小故事大智慧

勇于冒险

——对于冒险我想说的人，勇敢

有一次，正好赶上国庆假期，我参加了公司组织的户外活动。这次活动的内容是去郊外露营，活动当天，大家早早地起床，收拾好行李，开着车，一路欢声笑语地来到了郊外。大家找了一块空地，搭起帐篷，生起篝火，度过了一个愉快的夜晚。第二天，大家早早地起床，收拾好行李，开着车，一路欢声笑语地回到了家。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

再试一次

——什么也别去羡慕，勇敢地去追求。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

每个人都有自己的长处，勇敢就是其中之一。只有勇敢面对困难，才能克服它。只有勇敢面对挑战，才能超越它。

应县幸福新城开盘活动的感想与收获

从今年8月中旬，我从朔州华源销售团队正式加入应县华源销售团队，在来的前一天接到领导通知：应县幸福新城即将开盘1、2、5号楼，而且必须用半个月时间做好很多工作的铺垫。

第一：组建团队。当时除了我从朔州调过来的几个和之前应县新城售楼部的同事我们人手不够，大力宣传团队招人，还好，短短几天内加入了很多新同事。

第二：宣传即将开盘楼盘的活动。我们分成3个组，每个组轮流跟着宣传车到各乡镇、农村，通过广播、摆放广告展架等形式开展宣传活动。由于时间紧迫，我们进入村庄就开始广播，在各村的大街小巷发传单，边走边和村民讲解促销活动，说实话那几天挺累的，不过也很充实，我们没有太多的时间喊累，心里想着就是一个劲的做宣传。

在这短短的半个月之内我们团队组建和大力的做楼盘广告宣传，紧接着就是9月1号，开始交钱排号，9月1号的前一天大家都很忙，都不知道交钱排号的效果如何，我们每个人都拿着一张电话单

约新老客户，售楼部听到更多的声音就是您明天记的早点来排号，我们楼盘活动力度很大之类的话……，9月1号开始排号了，那天还下着雨，我5点开始睡不着了，翻开手机还想着早早通知客户过来，让我吃惊的是群里我看见领导发来凌晨3点半客户冒雨早早来排号的视频，我睡不着的那会已经排号20多个客户了，我穿起衣服没洗脸跑到售楼部想知道排号多少，有没有我的客户，还好，我的客户排在3号，他是4点多过来排的，时间一分一秒过去了排号人越来越多，到8点，正式排号交钱，售楼部门口拥挤，我忙着出去接待我的客户，想知道我的客户还能过来多少，更让我暖心给力的是我的爸爸，排号的前几天他开始给我们村这几个想买房的做思想工作，到排号的那天他早早的去找想买房的那几户人家催着让进城找我买房，到9点多，我听见大伙的客户都在陆续的过来，我的客户也基本都过来了，直到忙到11点多我们才忙完，排号排到80多号，大家都很给力，排号交钱效果不错。紧接着，就是国庆开盘选房，其实最难的不

是排号，而是选房，因为排号交钱让客户都选的110户型的5到6层，基本上有的客户就买不上5到6层的。公司每天开会定制各个方案，想让我们的客户更多的都选上自己满意的楼层，时间一天一天过去了，排号也快截止了，由于排号客户太多，领导通知提前一天准备选房，也就是9月29号那天我们开始分第一批选房，选房的前一天公司领导过来给我们开会公布开盘楼层的价钱，大家各有争议各有建议，我更害怕的是我的客户选不上满意的楼层，还好，领导为了我们更好的成交客户，赶回去为我们重新定制一套价格表的方案，倒计时，马上就是选房的日子了，9月29号开始第一批客户选房，还是排号进来选房，售楼部门口很拥挤，瞬间房子被抢光了。到30号，最后一批客户选房，选房时售楼部很拥挤，我的客户有的自己挤过去选的房子，其余的客户，我看好房子，说选哪个就选哪个，场面实在太拥挤了，我个子小，基本上人拥挤挤的找不到我，还好，我的客户都选上了满意的楼层和房子，很遗憾，也有个别的排号太靠后没选上自己

中意的房子，也难怪，房源有限。选房结束了，就是国庆开盘抽奖活动，国庆那天开盘仪式很顺利的完成了。

说到这里回想到8月中旬刚开始时间的紧迫，就感觉赶鸭子上架的阵势，大家有的是新员工，刚来还没适应新环境就跟着进入了一个每天忙的灰头土脸的状态，没有太多时间去抱怨，只有跟着我们领导，跟着团队的步伐一起前进，从我去年加入华源销售团队，更多的是我成长了，以前我认为做不到的事情去给自己找很多理由，可跟着我的领导，他不会让我们找任何理由，只有两个字“做好”，慢慢的我从认为做不到，到能做到，后来，我明白我给自己找的理由，就是给自己找退路的后路，很多事情你突破层层困难就成长了，我更多的是感谢，感谢华源公司，感谢我的领导，在我人生的轨迹中有了更多的成长和突破。

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

(应县幸福新城售楼部 田海峰)

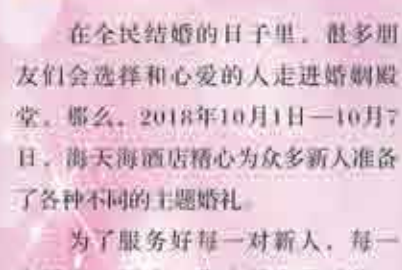
十一全民结婚日 海天海酒店忙碌着的幸福感

金秋十月，在这普天同庆的日子里，朋友圈都开启了假期模式，有人在热带海岛上呼吸着新鲜空气，有人在5A景区感叹着祖国的壮丽山河。不过，我们海天海酒店不走走寻常路，我们哪都没去！



一楼原生态大厅 五福之地婚礼(40桌)

一楼维也纳 欧式风情婚礼(30桌)



二楼中国风 喜结良缘婚礼(28桌)

一楼花海厅 情定樱花婚礼(20桌)



二楼爱琴海 浪漫一生婚礼(50桌)

海天海酒店 田海峰



预定热线: 0349-3982099, 5982555

海天海酒店 田海峰



海天海酒店 田海峰

海天海酒店 田海峰

写在重阳节到来之际

中国人最坚韧，擅长化悲为乐。比如说，明朝时，杭州人把清明节过成了郊游节，装饰一新，出门踏青，扫完墓就地野餐乐饮。三月三踏春，九月九踏秋。秋收时祭天祭祖，佩茱萸饮菊花酒求寿。曹丕认为“九为阳数，而日月并应，俗嘉其名，以为宜于长久，故以享宴高会”，过重阳节是凑个时令，要长寿的意思。九九重阳，因为与“久久”同音，九在数字中又是最大数，有长久长寿的含意，况且秋季也是一年收获的黄金季节，重阳佳节，寓意深远，人们对此节历来有着特殊的感情，唐诗宋词中有不少贺重阳、咏菊花的诗词佳作。

今天的重阳节，被赋予了新的含义，在1989年，我国把每年的九月九日定为老人节，传统与现代巧妙结合，成为尊老、敬老、爱老、助老的老年人的节日。全国各机关、团体、街道，往往都在此时组织从工作岗位上退下来的老人们组织秋游赏景，或临水玩乐，或登山健

体，让身心都沐浴在大自然的怀抱里；不少家庭的晚餐也会搀扶着年轻的长辈到郊外活动，成为老人准备一些可口的饮食。

在重阳节到来之际，华源生态园以此节日为中心推出种植长寿花送老人的活动。把长寿花带进课堂，体验种植，感受植物的生命力，让孩子更深层次的体会感恩。

当然，中国人的传说里，从来不缺邪性的典故，梁代吴均写《续齐谐记》做了个解释：汝南人桓景跟着方士费长房（就是“费长房壶中日月”，会缩地术那位）游学，费长房跟他说：九月九日，你家有灾；回家去，让家人做绛囊，盛茱萸，系胳膊上，登高饮菊花酒，就能避祸。桓景照办了，登高喝酒回了家，发现家里鸡犬牛羊死了一地——算是替家里人遭了祸。

按这种说法，重阳节其实是登高避祸节，大多数人过重阳很悠闲，就是爬山喝酒。细想来，插茱萸，饮菊花酒，都有道理。怕怕不

为了避祸，茱萸可以防虫驱寒，菊花可以解热祛蒸。金风肃杀时节，配这二物没错，但也有不那么仪式化的，比如孟浩然，“待到重阳日，还来就菊花”，一点儿都没有避祸的慌张，纯粹是郊游取乐，贪图朋友的鸡黍、青山、场圃、田家。这就是中国人过节的精神啦。

中国人最重饮食，而且不节不食，以前北京的山东馆子，极聪明，每逢重阳节，不只喝菊花酒，还出个“菊花锅子”，因为重阳节是入秋，须进补。不论中秋重阳还是春节，一家人坐在一起吃一顿饭是最妙的了。菊花酒的规矩不难解释：中国人历来喜欢吃花喝酒，不独菊花一味。屈原“夕餐秋菊之落英”，是直接吃花。只有菊花“纷然独荣”，若非“含乾坤之纯和，体芬芳之淑气”，怎会如此？菊花用来泡茶就很香了，泡酒更妙，而且不只重阳节能喝。王维想学山东兄弟“遍插茱萸少一人”，很伤感，其实兄弟们登了高，香甜的

中秋

皎清嫦娥泛银光，寂寞嫦娥情未央。玉兔陪仙捣药，吴刚伐桂酿醇香。

潇洒太白思凝霜，豪放东坡涌酒浆。愿景天涯同皓月，临风一醉共行觞。

(集团通讯员 吕绍博)



菊花酒喝着，黏而又甜的重阳糕吃着，还自觉能延年益寿，再伤感也有限，苦的倒是他自己，只好“每逢佳节倍思亲”了。

重阳节的习俗等暂且不说，不论哪个节日，都是呼吁我们感恩与陪伴。

(物业公司 曹君)