



弘扬红船精神是共产党人的历史责任

随着“红色文化”的广泛传播,继井冈山精神、长征精神、延安精神、西柏坡精神之后,又提出“红船精神”这个概念。早在2005年6月21日,时任中共浙江省委书

记的习近平在《光明日报》发表署名文章《弘扬红船精神,走在时代前列》,首次公开提出“红船精神”,并对“红船精神”的内涵进行了概括和论述。将“红船精神”高度提炼为:开天辟地、敢为人先的首创精神,坚定理想、百折不挠的奋斗精神,立党为公、忠诚为民的奉献精神。同时提出要始终保持党的先进性,就必须永远铭记我们党的“母亲船”、重温红船的历史沧桑,在继承和弘扬“红船精神”中永葆党的先进性,进一步激发为中国特色社会主义事业奋斗的信念和力量。

2017年10月31日,党的十九大胜利召开之际,习近平总书记带领中共中央政治局常委专程赴上海兴业路76号和浙江嘉兴南湖红船,沿着早期共产党人的足迹,探寻我们党的精神密码。总书记强调:“上海党的一大会址、嘉兴南

湖红船是我们党梦想起航的地方。我们党从这里诞生,从这里出征,从这里走向全国执政。这里是我们党的根脉。”

近日,省委主题教育办公室和朔州市委主题教育办公室发文《关于在全省、全市各党支部开展以弘扬“红船精神”为主题的主题党日活动的通知》,市非公经济党委要求各非公企业党支部积极组织党员和入党积极分子以及广大群众开展活动。我公司围绕主题开展了党日活动。大家深刻认识到“红船精神”是中国共产党的建党基石,是中国革命的精神之源,昭示着中国共产党人的初心,是我们党立党兴国、执政为民的宝贵精神财富。我们要把“红船精神”与公司的发展紧密联系起来,以新时代中国特色社会主义思想为指导,牢固树立“四个意识”,忠诚维护党的领导核心,永葆共产党员先进性,牢记党的宗旨,坚定理想信念,以十九大精神为指针,走好新征程、探出新路子、创造新业绩,为实现中华民族伟大复兴的中国梦做出更大的贡献,为公司的可持续发展做出

更大的贡献。

伟大的精神引领伟大的事业。“红船精神”不仅属于历史,而且属于今天,属于未来。作为共产党员,我们要进一步传承和弘扬“红船精神”,切实增强不辱使命的信心,以永无止境的追求,善谋新篇的担当,继续干在实处,走在前列。

“红船精神”作为革命精神之源,本身蕴含着厚重的历史文化、丰富的价值元素。在各种思想文化相互激荡的今天,“红船精神”是开展政治信仰教育、民族精神教育和思想道德教育的重要价值引领。要把“红船精神”的学习融入培育和践行社会主义核心价值观的具体行动,与大力弘扬民族精神、时代精神,引领广大干部和群众真心实意、尽心尽力为改革发展而奋斗,充分发挥“红船精神”的精神激励作用。南湖红船不仅是进行党史和革命传统教育的好课堂,也是锤炼政治品质,保持崇高精神的加油站。习近平总书记强调:“实现我们的发展目标,不仅要在物质上强大起来,而且要在精神上强大起来

来。”我们要充分发挥“红船精神”的精神激励功能,更加突出理想信念,按照“三严三实”要求,不断锤炼品质、提升境界,更加突出责任担当,敢于“在困难面前逞英雄”。也要把“红船精神”贯穿和落实到我们公司的具体事务中,用脚步丈量民情,用规律做出决策,用行动破解难题,真正把各项工作做深做细做实,突出创新争优,激发广大员工保持敢闯敢试、敢为人先的昂扬斗志,千方百计释放和激发创新的活力和发展的动力。

弘扬“红船精神”要从自身做起,从小事做起,从身边做起,注重把精神追求转化成工作需求,成为践行“红船精神”推动建设发展的生动实践。中国共产党肩负历史责任正扬起红船的帆,以坚定的理想、百折不挠的奋斗精神,矢志推动中国革命和建设事业不断发展。我们企业也要扬起红船的帆,在中国革命和建设这条大船的引领下,从细节做起,求真务实,脚踏实地,沿着正确的航线驶向胜利的彼岸。

(集团通讯员 吕治国)

创新引领发展 建设美丽华源



☆☆☆☆
 编 执 主 主
 行 主 主
 审 编 办
 刘 吕 宁 华
 雅 治 日 源
 宁 国 文 总
 公 司

我对销售的理解

提起销售让我感触很深!刚接触销售,我觉得很简单!销售就是一种职业,就是把产品卖给需要的人。慢慢的时间久了,才觉的销售无处不在,涉及到方方面面,和每个人息息相关。要想做好销售,真的很难!

大千世界,我们每个人都有不同的职业。但是,我们每个人都有共同的特点——销售自己。从陌生到了解,从熟悉到彼此信任。其中,贯穿中心的环节就是销售。他就是一座桥梁,让人们彼此了解,互相信任。人品,就好比一个产品。好的产品,人人都喜爱。只有不断销售自己,让自己越来越好,帮别人解决困难,给别人带来价值,才能得到别人的认可,从而实现了自我的价值!人生就是一个销售和被销售的过程!

销售产品和销售人品是一个道理!有人说,最好的销售就是销售自己。这句话很有道理。做为一个专业的房地产销售来说,要想客户买你的房子,首先客户必须信任你。只有信任你,他才会信任你的产品,最后才能成交。那客户怎么才能信任你呢?我总结了以下几点:

第一、销售自己。

客户初次来访,面对新的环境、面对新的面孔,难免有些紧张。这时的客户对销售人员是排

斥、不信任的。这时,做为一个销售员来说,最重要的不是极力的推销你的产品,而是一定要给客户留下好的印象。消除客户紧张的心理,让客户感受到你的真诚和服务。当客户感觉初次和你接触感觉很好时,这时真正的销售才刚刚开始。

第二、专业。

当客户购买房子时,大多数的客户对房子不是很了解。这就需要业务员运用专业的知识,为客户讲解,解决客户存在的问题。销售不是简单的把产品卖给客户,而是给客户选择最好的产品,最适合的产品。只有不断学习才能提升专业知识,才能更好的解决购房中存在的问题,才能给客户选择最好的房子。当业务员很专业时,才能说服客户,让客户相信你,觉的找你买房子是对的,这是销售的关键,你刚好需要,我刚好专业。

第三、真诚。

销售,一定要真诚的对待每一个客户。一定要客观的说明产品的优点和不足。不能刻意的夸大产品的优点,同时也不能有意的回避产品的不足。用真诚的心对待每一个客户,站在客户的角度考虑问题。为客户着想,给客户最好的产品,让客户感受到你的真诚,那么客户就会选择你的产品。

第四、价值。

销售,不光是把产品卖给客户,而是给客户提供更好的价值。为客户实现目标,完成既定的置业梦想。这也是销售的真正意义,也是销售人员的价值体现。

第五、欢喜。

最好的销售是销售自己,我觉得销售的最高境界是销售欢喜。从客户第一次到来,到客户多次的看房,到最后的购买,到最后的生活,如果客户从开始到最后都是欢喜的,那么销售就是成功的。销售出产品并不是结束,而是真正的开始。

销售很难,也很简单。销售无处不在。看我们怎么对待!

(滨河一号售楼部 李海军)



学习心得

知识就像无边无际的海洋,那样宽广,那样伟大。我们就像一艘小船,在这茫茫的大海中,寻找着彼岸。而上天对它的考验将是无数次可怕的暴风雨,小船只有两种选择,一:在困难面前退缩,在浩瀚的大海中挣扎,最后只有沉下海去,永远找不到彼岸!二:永不言败,不畏艰难,迎难而上,勇往直前,最后到达成功的彼岸,享受到成功的乐趣。我们如同小船一样,命运是掌握在自己手里,结果如何?只有靠我们去努力,去奋斗。我们在学习中虽然苦,有许许多多的挫折,困难等待着我们,所以我们要勇敢的面对困难,挑战困难,永不言败,那么成功离我们就不远了。成功是要付出努力,付出汗水的,没有能随随便便成功的,所以我们应该付出不懈的努力去学习,去获取知识。

学习不光要有不怕困难,永不言败的精神,还要有勤奋的努力。著名科学家爱迪生曾说过:“天才就是1%的灵感加上99%的汗水。”即使我们的成绩不是很好,但只要有心想要学习,那么我们就应该笨鸟先飞,所谓勤能补拙,没有

人一出世就是天才。他们都是经过勤奋的努力,才获得成功的。所以我们不能坐等自己哪一天突然变成天才,而是要点燃自己的力量之火,寻找自己的光明之路,努力奋斗。在学习的路途中还要有远大的理想,有明确的目标,坚定的决心,这样脚踏实地一步一个脚印地走向自己的目标。实现自己的梦想不管在路途中遇到多大的挫折,我们都要有坚强的毅力,不临阵退缩!

“一分耕耘一分收获”只要我们肯付出汗水付出努力,那么我们就在学习中会得到最大的快乐。梁启超曾告诉我们:“负责任最苦,尽责最快乐。”学习是我们毕生的责任,我们应该为之持续努力。学习虽苦但能从学习中得来快乐,乐趣。那么我相信世上的快乐莫过这种苦中得来的快乐了!想在学习中获得成功,也不是不可能的,只要我们能做到永不言败勤奋学习,远大的理想,坚定的信念;坚强的意志,明确的目标,成功的秘方就是这样研制而成的吧!

在我们获得成功之后,还应注意:胜不骄,要继续努力学习,不要因为一时的成功而得意忘形,这样才不会一步错,步步错,而遗憾终身。

(资产分公司 韩杰)

集团公司党支部举行《弘扬“红船精神”走在时代前列》主题党日活动



按照省委主题教育办公室和朔州市委主题教育办公室《关于在全省、全市各党支部开展以弘扬“红船精神”为主题主题党日活动的通知》精神以及市非公经济党委的要求,集团公司党支部于2018年1月23日组织党员、入党积极分子和机关员工开展“弘扬‘红船精神’,走在时代前列”主题党日活动。

活动由公司党支部负责人吕治国主持,主持人带领大家重温了入党誓词,并解读了“红船精神”的深刻内涵和开展活动的深远意义。通过活动的开展,使大家认识到“红船精神”是中国共产党的建党基石,是中国革命的精神之源,昭示着中国共产党人的初心,是我们党立党兴国、执政为民的宝贵精神财富。我们要把“红船精神”与公司的发展紧密联系起来,以新时代习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,牢固树立“四个意识”,忠诚维护党的领导核心,永葆共产党员先

进性,牢记党的宗旨,坚定理想信念,以党的十九大精神为指针,走好新征程、探出新路子,创造好业绩,为实现中华民族伟大复兴的中国梦做出新贡献,为公司的可持续发展做出更大的贡献。

(集团办公室 薛东胜)



集团公司对应聘人员进行面试考察

2018年1月8日,公司对朔州师专应届毕业生进行了现场招聘,1月24日对应聘的学生进行了面试考察。

面试在公司会议室进行,由办公室主任吕治国主持。宁日文总经理、董事会助理赵鑫、财务部经理孙秀珍、办公室副主任薛东胜等参加面试。面试人员对应聘学生的情况进行了细致的了解、提问。内容从本

人家庭情况、在校学习情况、参加社会活动情况等多方面进行了提问。对应聘人员回答问题的思维能力、语言表达能力、对问题的反应灵敏度以及仪表仪态等方面进行了考察。

面试结束后,经招聘考察组对应聘人员进行评价,对表现良好,符合公司择优录用原则的应聘人员予以录用。

(集团办公室 李秋凤)

