

集团召开销售专题会议

2月23日上午,集团公司在海天酒店召开销售专题会议,集团董事长孙林、销售总监宁日平、办公室主任吕治国及集团全体销售人员共计40多人参加。

会上各楼盘销售经理对本楼盘销售情况和销售前景进行了详细汇报,孙董事长对各部门销售情况提出具体的工作部署、要求确保各项销售数据的准确性与真实性;各楼盘销售经理根据本项目的实地情况,进行市场摸底调查,制定销售计划;及时统计尾款数据并派专人负责回收尾款,制定可行的清欠方案与措施,确保清欠工作顺利进行。董事长在会上提出工作要求的

(集团通讯员 刘德宇)



集团召开财务专题会议



2月26日上午,集团公司在海天酒店召开财务专题会议,集团董事长孙林、总经理宁日平及集团全体办公、财会人员共计50多人参加。

集团年度工作大会在即,孙董事长对各单位各项目的工作进行了一部署。孙董表示,财会工作责任重大,凡事要做到心中有数,并向与会人士提出了几点要求:

- 第一,各单位要高度重视财务工作,通过财务分析、强化管理,提升公司经营管理水平;
- 第二,进一步完善遵守财务法规制度,并制定和完善内部制度和体系建设;
- 第三,各分管领导要带头自觉执行财务法规和制度,财务人员要

- 按相关法规、法纪办事;
- 第四,努力提高财务人员素质,充分发挥其参谋、助手作用;
- 第五,及时学习更新相关税法、报表等专业知识,公司财务部要在上半年组织全体财会人员考试,选拔优秀的财务人员进行外出学习培训;
- 第六,建立一支专业素质高,道德品质好,职业操守良,忠诚敬业的财务队伍。

最后,宁日平总监对财务管理做了重要指示,目前各公司财务人员分工已明确,要求各单位报表及时,数据准确真实,认真发挥领导参谋与助手的作用,确保公司财务安全、高效、正常运转。

(集团通讯员 刘德宇)

齐心协力

一滴水只有放进大海里才永远不会干涸,一个人只有当他把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。每一个成功的企业,都离不开每一个小团队的努力。

海天酒店又迎来了政协会议的接待工作,为了比往年做的更好,我们全员齐心协力、共同努力提前为接待工作做好准备,为做好本次接待工作,在胡总的带领下,专门召开了接待工作的会议,给各部门各区域分配好任务;从会场布置、客房安排、餐饮服务、菜品搭配等各方面进行全面贴心的筹划与准备,大家共同配合把这次接待工作做的有声有色,为海天争光,为自己争气。

在忙碌的用餐期间,后勤人员也积极配合餐饮忙碌在一线工作中,每一个忙碌的身影,都显示出专业酒店人员的热情与专注,从厨房到自助餐

我们要保证菜品的温度不变,大家共同想办法,集思广益我们保证了菜品的温度,我们的 好评,我们虽然不是最棒的,但是我们一定要尽自己最大的努力做到万无一失,做到最好!不为别的,只为能让客人满意和肯定。

为了能让每一位代表休息好,客房工作人员24小时在各个楼层安排值班人员,避免有噪音等影响休息的外来因素,为了给代表们带来方便,每次用餐和外出开会,楼层服务人员都会提前敲门通知并为代表们指引方向、按电梯等。

政协会议接待,人员多,车辆集中,车位流转是最棘手的问题。为保证政协期间酒店周围道路畅通及客人车辆安全,酒店安保部人员在会议期间,提前安排好停车位

统一调度,以缓解停车压力,尽最大努力方便客人停车。通过安保员工的辛苦努力,会议期间酒店秩序井然。

经过酒店领导和全体员工的共同努力顺利完成了五天的接待工作,每一次成功的接待都是对服务的

检验,每一次接待对酒店来说,都是一种经历,为酒店大型会议接待积累了宝贵经验。同时,也感谢每一位辛勤付出的工作人员,我们要更加努力争取接待好每一位客人。

(海天酒店 李高良)



朔州华源海天

创新引领发展 建设出彩华源

集团董事长到幼儿园调研

2017年2月22日,集团公司董事长一行到博师幼儿园调研。

在听取幼儿园工作汇报后,董事长就集团公司未来的发展思路,实施“三权分离,承包经营”的重要意义进行了深入细致的阐述,肯定了博师幼儿园几年来,在全体教职工的共同努力下,生源数量在逐渐增加,保教质量在逐步提升,得到了家长和社会的认可。新任园长孟润花作了表态发言,表示要认真贯彻落实董事会精神,严格按照相关法律、法规,依法办

园,积极主动开展各项工作,结合幼儿教育的特点,努力提高教师专业素养和幼儿园保教质量,和全体教职工一起,积极奉献、求真务实、团结协作、开拓创新,共同谱写博师幼儿园更加美好新的篇章。

最后,董事长提出了殷切的希望。希望孟园长能带领全体教职工,以“托起明天的太阳”为己任,使博师幼儿园各项工作芝麻开花节节高。

(集团办公室 薛东敏)



每天“碰碰头”

新一年新计划,争取做出新成绩。这不,万和城小区的各主管早早就执行了新制度:为了将物业服务工作做到更精细、更及时,每天早上8点实施例行晨会制度,即碰头会。

碰头会周一至周五,由工程主管主持,各区工程人员、客服部人员参加,内容主要是通报上一个工作日及夜间值班遇到的问题,是否进行了处理或未处理的原因分析及处理问题过程中取得经验等,并做出今日的工作计划。

碰头会持续了近三周,大家已逐步形成习惯,早晨刚签到就能听到办

公室同事开玩笑“到碰头时候了,快点碰吧。”大家在玩笑声中陆续进入会议室,开始就遇到的问题各抒己见,部门之间彼此配合出主意,并把每天各项事宜进行记录。

“一日之计在于晨”,每天“碰碰头”不仅让员工意识到新的一天开始,从而在思想上调整精神状态;同时也能将工作中发现的问题及时作出调整,更好、更快服务于业主,在碰头会中通过学习和交流来实实在在提高服务的整体工作水平。

(物业公司 马飞)



以梦为马 莫负韶华

我们在最美好的年华,来到了华源,作为我们梦想起航的地方,日后,不管是风云散,互相怀念,还是,依然坚守,砥柱中流,都会在漫长的生命中留下清晰的烙印,因为这儿,有关青春。

青春,就是这样,有理想,有迷茫,有奋斗,有彷徨,有汗水,也有泪水,但是,正如李宗盛所说,人生没有白走的路,每一步都算数。

暑往寒来春复秋,夕阳西下水东流。时光不等人,青春不常有,奋斗的年代,选择安逸,到了年近的时候靠什么回忆?

人,都喜易畏难,因为所做的事情越简单,无论是体力或是脑力,付出就会越少。毕竟,人的精力有限,消耗越多,身体就越容易疲倦,所以人人都有惰性,这是本能,无可厚非。

但是,屈从于自己本能的人永远不会成长为强者,因为本能只能保护你活着,却不会保证你能够活的精彩。

苍松,栽在花盆里的,是盆景,在峭壁上的,才能成为风景,被人驻足于画,流传千古。

精力有限,但是能力却无限,只有敢想敢做,努力突破自身的瓶颈,才会取得一番瞩目的成就。

一个只上过三个月小学,被老师怀疑是低能儿童的人,如果告诉你,他的目标是改变世界,你会怎么想?

一个出身普通家庭,参加了两次中考才考上一所普通的高中,参加了三次高考才勉强被杭州师范大学录取的人,如果告诉你,他的目标是中国首富,你又会怎么想?

毫无疑问,多数人会觉得是痴心妄想,甚至有些可笑,因为他们觉得自己比这两个人都强,尚且做不到,不敢想,这两人说出这样的话,不是可笑之极,好高骛远吗?

但是,他们都做到了,一位是一生有着两千多项发明,其中的留声机,电影摄影机,电灯泡对世界产生了巨大影响的伟大发明家爱迪生,另一位是马云。

所以,勇敢的把“梦”做的高一些,虽然开始感觉遥不可及,但只要不停的去想,不放弃,梦想未必不会成真。

以坚强的意志为刀,斩断本能的约束,以高远的目标为烛,照亮远航的迷雾,勇敢决绝的前行,不论赢输,方能无愧于青春。

(资产公司 李秋凤)

我与执行有个约定

看着身边很多人历尽苦难走向成功,实现自己的人生理想,而自己却还是碌碌无为,心中感到万分糟糕。心中老是冥思苦想,怎样才能取得成功呢?虽然经常听周围人讲自己是如何战胜环境障碍和心理疑虑,搬除实现目标的绊脚石,赢得自我与现实之间的成功抗争,但那些毕竟不是我的,对我来说存在着理论与现实的差距。

听了太多的讲述,我发现,其实我一直为成功寻找的只是一个前进的动力,我之所以会原地停滞不前,不是因为我不愿意这样,想这样,而是真的不知道该如何正确的行走成功之路,如何处理通往成功之路上的各种现实障碍。

每次当我设定一个目标奋发向前时,中途遇到困难,或者不得不退回起点时,我就无奈的半途而废,这是为什么?为什么那些成功人士不会退缩呢?相反,当他们遇到困难时,都是想方设法的找出解决办法。经过多方

面的思考,我懂了,成功人士在信心、资金、知识、时间等方面和我们并无太大差别,主要差别是他们具有成功的品质,那就是执行力。执行力是实现个人目标和理想的专用武器。具备执行力的人,他们一旦做出自我承诺,无论遭受多么巨大的困难,他们都会坚持不懈,不达目的誓不罢休。所以今天,我要效仿他们,与执行做一个约定,这种约定是一种坚定不移的自我承诺,为实现它,我愿意付出任何代价,就像开弓没有回头箭,只能勇往直前,义不容辞排除前进道路上的所有障碍,我一定会实现我与执行的约定,兑现自我承诺,走向成功。

(资产公司 贾鹏)

